ВЕЛОТРАНСПОРТ ВА ЭЛЕКТРОСАМОКАТЛАР ИЖАРАСИ

Тошкент – 2024 йил

Лойиҳанинг мақсади:

Хизмат кўрсатиш соҳасида ижара хизмати бошқа турларга нисбатан анча ривожланган соҳаси ҳисобланади. Шу сабабли мазкур бизнес режа орқали велосипед ва электросамокатларни ижарага бериш орқали даромад топишдир..

Савдо бозорининг мақсади ва баҳосининг хусусиятлари:

Мазкур бизнес лойиҳаси Ўзбекистон ҳудудида энди ривожланаётган бизнес турларидан бири ҳисобланади.

Республиканинг Тошкент шаҳридан бошқа ҳудуд марказларида бизнес бошлаш орқали юқори даромад топиш имконияти мавжуд ҳисобланади..

Бизнеснинг қуйидаги хатарлари мавжуд:

1) форс-мажор ҳолатлари;

2) Рақобат кучайганлиги сабабли сотишнинг пасайиши;

Хавфли вазиятларни ҳал қилиш ва олдини олиш:

1. Ўзбекистон Республикасининг ички ва ташқи қонун қоидалар ва норматив ҳуқуқий ҳужжатларига мувофиқ судлар орқали масалага ечим топилади.

2. Рақобат кучайган вақтда фойдаланувчиларга чегирмалар бериш.

Янги турдаги хизмат турлари сифатида велосипед, электросамокат ижарага бериш хорижий давлатларлда оммабоп бизнес соҳасига айланиб бормоқда.

Мазкур бизнесини ташкил этиш учун энг муҳим омил бу жойлашувни тўғри танлашдир.

Истироҳат боғлари айнан сизнинг бизнесингиз учун идеал жой ҳисобланади.

Бизнес режа бўйича асосий маълумотлар қуйидагича:

Лойиҳа муддати	48 ой
Лойиҳа қиймати	181 млн. сўм
Ўртача соф фойда	9.4 млн. сўм

Лойиҳанинг SWOT таҳлили

S – кучли томонлари	**W – заиф томонлари**
• Бу турдаги хизматга талабнинг ортиши; • хизмат кўрсатиш ва сотиш тизимининг катта танлови; • бозорга тез мослашувчанлиги.	• бизнесни кенгайтириш имкониятларининг йўқлиги; • ноқулай об-ҳаво шароитига мос эмаслиги;
O – имкониятлар	**T – таҳдидлар**
• келгусида бошқа турдаги мототехникалар ижарасини йўлга қўйиш; • ёшлар ўртасида велотур ташкил қилиш.	• рақобатчиларнинг пайдо бўлиши; • велосипед ва ускуналар нархининг ошиши; • бино ижараси тўловининг ошиши.

Велосипед ижараси бизнесини амалга ошириш учун 181 000 000 сўм миқдорида инвестиция киритилиши режалаштирилмоқда.

сўм

№	Дастлабки инвестиция	Сумма
1	Рўйхатдан ўтиш, рухсатномалар олиш	500 000
2	Бинони таъмирлаш	17 000 000
3	Ташқи баннерлар ва реклама	2 000 000
4	Велосипед ва жихозлар сотиб олиш	154 000 000
5	Сигнализация ўрнатиш	3 000 000

6	Молиявий харажатлар	4 500 000
7	Бошқа харажатлар	2 000 000
	Жами	**181 000 000**

Корхонани рўйхатдан ўтказиш, шу жумладан махсус рухсатномалар олиш, ижарага олинган бинони таъмирлаш, ташқи баннерлар тайёрлаш ва реклама, бино учун сигнализация тизимини ўрнатиш, кредит олиш билан боғлиқ молиявий ва кўзда тутилмаган бошқа харажатлар учун талаб этиладиган жами 27 000 000 сўм маблағ лойиҳа ташаббускорининг ўз маблағлари ҳисобидан молиялаштирилади. Қолган 154 000 000 сўмлик велосипед, сигвей ва болалар машиналари ҳамда жихозлар кредит ҳисобидан сотиб олинади.

Кредит маблағлари асосан велосипедлар, сигвей ва болалар машиналарини сотиб олишга йўналтирилади. Шунингдек, ижарага олинган бино учун мебел, стол-стул, компютер ва принтер кредит ҳисобига сотиб олиниши режалаштирилган.

Ускуна ва жихозларнинг тури, миқдори ва нархлари қуйидагича

сўм

№	Ускуна ва жихозлар номи	Сони	Нархи	Умумий суммаси

1	Велосипед	30	2 500 000	75 000 000
2	Болалар машиналари	12	3 400 000	40 800 000
3	Сигвей	10	2 100 000	21 000 000
4	Велосипедлар учун витрина	10	360 000	3 600 000
5	Мебел	1	2 200 000	2 200 000
6	Стол	4	500 000	2 000 000
7	Стул	6	100 000	600 000
8	Компьютер	2	3 700 000	7 400 000
9	Принтер	1	1 400 000	1 400 000
	Жами	**76**		**154 000 000**

3

Хизмат сотиш бозорининг тавсифи

Бу турдаги хизмат фойдаланиш асосан 3 ёшдан 40 ёшгача бўлган аҳоли қатламини ўз ичига олади. Ижара хизматининг жойлашуви сифатида истироҳат боғлари танлаб олинганини инобатга олсак, сайрга чиққан ёш болали жуфтликлар ва ўсмирлар сизнинг асосий мижозингиз ҳисобланади.

Хизмат сотиш миқдори ва нархларига эътибор берадиган бўлсак, йилни икки қисмга ажратиш мумкин, март ойидан сентябр ойигача бўлган 7 ойлик даврда хизматдан фойдаланувчилар сони анча кўп бўлади ва хизмат нархи ҳам бироз юқори бўлади. Аксинча октябр-феврал ойларида мижозлар оқими камайиб кетишини инобатга олиб, нархлар ҳам арзонлашади.

Шунингдек, бизнес режада ҳафтанинг иш куни ва дам олиш кунлари хизматдан фойдаланувчи мижозлар сонини ҳам инобатга олиш керак.

Йилнинг 7 ойида (март-сентябр) тақдим хизматдан фойдаланиш асосий кўрсаткичлари

сўм

Хизмат нархи		**Сигвей ижарага бериш**	**Велосипед ижарага бериш**	**Болалар машиналарини ижарага бериш**	**Жами**
1 соатлик хизмат нархи		15 000	25 000	15 000	
1 кунлик кўрсатилган	Хафтанинг иш кунлари (22 кун)	15	35	15	65

хизматлар миқдори	Хафтанинг дам олиш кунлари (8 кун)	20	45	20	85
Жами 1 кунлик тушум		525 000	2 000 000	525 000	3 050 000
Жами 1 ойлик тушум		7 350 000	28 250 000	7 350 000	42 950 000
Шундан	Ҳафтанинг иш кунлари (22 кун)	4 950 000	19 250 000	4 950 000	29 150 000
	Ҳафтанинг дам олиш кунлари (8 кун)	2 400 000	9 000 000	2 400 000	13 800 000

Йилнинг 5 ойида (октябр-феврал) тақдим хизматдан фойдаланиш асосий кўрсаткичлари

сўм

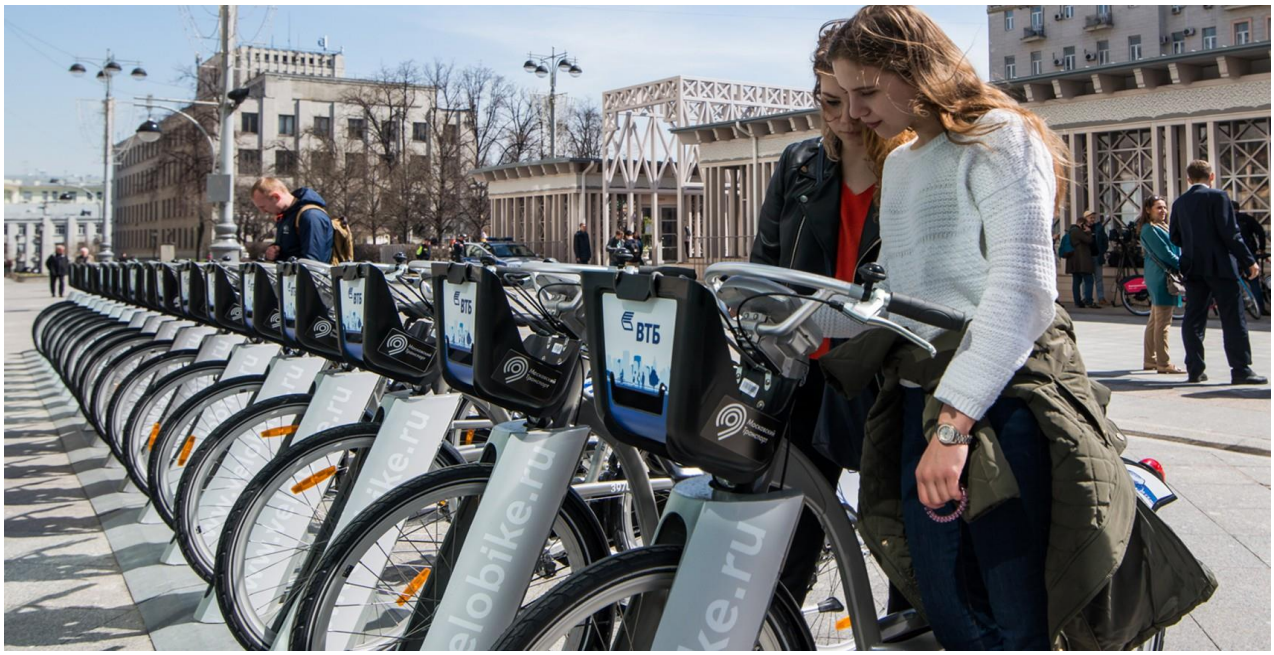
Хизмат нархи		**Сигвей ижарага бериш**	**Велосипед ижарага бериш**	**Болалар машиналарини ижарага бериш**	**Жами**
1 соатлик хизмат нархи		12 000	20 000	12 000	
1 кунлик кўрсатилган хизматлар миқдори	Ҳафтанинг иш кунлари (22 кун)	10	25	10	45
	Ҳафтанинг дам олиш кунлари (8 кун)	15	30	15	60
Жами 1 кунлик тушум		300 000	1 100 000	300 000	1 700 000
Жами 1 ойлик тушум		4 080 000	15 800 000	4 080 000	23 960 000
Шундан	Ҳафтанинг иш кунлари (22 кун)	2 640 000	11 000 000	2 640 000	16 280 000
	Ҳафтанинг дам олиш кунлари (8 кун)	1 440 000	4 800 000	1 440 000	7 680 000

Таркибий тузилма

Ижара хизматини ташкил этиш учун 5 та ходимни ишга ёллаш керак бўлади. Бунда доимий харажатларни камайтириш мақсадида менежер бир вақтнинг ўзида хисобчи вазифасини ҳам бажаради.

сўм

Лавозим	Иш ҳақи	Ходимлар сони	Сумма
Менежер – ҳисобчи	3 000 000	1	3 000 000
Сотувчи – администратор	2 500 000	2	5 000 000
Механик – уста	2 000 000	2	4 000 000
Жами		**5**	**12 000 000**



Фойда ва зарарлар ҳисоби

минг сўм

	I ой	I йил	II йил	III йил	IV йил
Маҳсулот сотишдан тушган тушум	35 000	420 000	449 400	480 800	514 400
Шу жумладан, амортизация	3 200	38 500	38 500	38 500	38 500
Ялпи фойда	31 800	381 500	410 900	442 300	475 900
Давр харажатлари	18 200	218 400	233 500	249 900	267 300
Иш ҳақи	12 000	144 000	154 000	164 800	176 300
Коммунал тўловлар	800	9 600	10 200	10 900	11 700
Ижара	4 200	50 400	53 900	57 700	61 700
Сигнализация учун ойлик тўлов	200	2 400	2 600	2 800	3 000
Бошқа харажатлар	1 000	12 000	12 800	13 700	14 600
Оператив фойда	13 600	163 100	177 400	192 400	208 600
Солиқлар	2 400	28 800	30 800	33 000	35 300
Кредит фоизи	1 800	21 560	20 300	10 700	6 500

Соф фойда	9 400	112 740	126 300	148 700	166 800

Пул оқимлари ҳисоби

минг сўм

	I ой	**I йил**	**II йил**	**III йил**	**IV йил**
Маҳсулот сотишдан тушган тушум	35 000	420 000	449 400	480 800	514 400
Фойда	35 000	420 000	449 400	480 800	514 400
Давр харажатлари:	18 200	218 400	233 500	249 900	267 300
Солиқ тўлови	2 400	28 800	30 800	33 000	35 300
Кредит фоизи	1 800	21 560	20 300	10 700	6 500
Соф фойда	12 600	151 240	164 800	187 200	205 300
Кредит асосий қарзи	0	0	30 800	61 600	61 600
Соф пул оқими	12 600	151 240	134 000	125 600	143 700